

**Бабкин П.Ю.  
НИ РХТУ им. Д.И. Менделеева**

**Суркова Т.В.  
к.э.н., доцент  
НИ РХТУ им. Д.И. Менделеева**

**Еремеева М.А.  
студентка  
НИ РХТУ им. Д.И. Менделеева**

## **К вопросу о способах инвестирования промышленных кластеров в РФ**

В начале XXI века Россия приступила к исходному этапу развития в соответствии с «Основами политики Российской Федерации в области развития науки и технологий на период до 2010 года и дальнейшую перспективу», утвержденными Указом Президента Российской Федерации от 30 марта 2002г., а в Концепции социально-экономического развития России на долгосрочную перспективу определены направления перехода к инновационному типу развития экономики и приоритеты диверсификации промышленности путем создания сети кластеров [1].

В соответствии с теорией профессора Гарвардской школы бизнеса Майкла Портера, кластер - это группа географически соседствующих взаимосвязанных компаний (производителей, поставщиков и др.) и связанных с ними организаций (образовательных учреждений, органов государственного управления, институтов инфраструктуры), действующих в определенной сфере и взаимодополняющих друг друга [2].

Промышленный кластер можно определить в общем виде как совокупность фирм, в которой повышение конкурентоспособности каждого участника зависит от аналогичного успеха другого участника, группы участников или всей совокупности фирм в целом. Как отмечается в работах многих авторов, для функционирования кластера очень важна деятельность некоммерческих или правительственных организаций, которые предоставляют фирмам важнейшую инфраструктуру взаимопомощи, условия для кооперации, а также возможности по проведению совместных исследований, разработок и инноваций.

В целом различаются 3 широких определения кластеров, каждое из которых подчеркивает основную черту его функционирования:

- это регионально ограниченные формы экономической активности внутри родственных секторов, обычно привязанные к тем или иным научным учреждениям (НИИ, университетам и т. д.);

- это вертикальные производственные цепочки; довольно узко определенные секторы, в которых смежные этапы производственного процесса образуют ядро кластера (например, цепочка «поставщик – производитель - сбытовик - клиент»). В эту же категорию попадают сети, формирующиеся вокруг головных фирм;

- это отрасли промышленности, определенные на высоком уровне агрегации (например, «химический кластер») или совокупности секторов на еще более высоком уровне агрегации (например, «агропромышленный кластер»).

Учитывая мировой опыт, для формирования конкурентоспособной структуры российской экономики, предлагается формирование инновационно-инвестиционных межотраслевых и территориальных промышленных кластеров, комплексно генерирующих инновации и коммерциализирующих их результаты, непрерывно инвестирующих инновационные циклы и системно развивающих современную научно-инновационную, инвестиционно-финансовую, производственную и социальную инфраструктуру, которые в форме интегрированных кластерных структур должны развиваться в составе российской экономики.

В целях ускоренной диверсификации промышленности предусмотрено создание инновационно-инвестиционных межотраслевых производственных кластеров, организационно формируемых как корпоративные межотраслевые (многоотраслевые) инновационно-инвестиционные комплексы в системном взаимодействии с венчурным предпринимательством, представляющие собой смешанные государственно-частные и совместные корпоративные структуры по типу ТНК, а также консорциумы, ассоциации венчурных малых предприятий и другие виды межотраслевых и межрегиональных корпоративных структур (в том числе на основе интеграции со странами СНГ, включая инновационно-финансово-промышленные группы и транснациональные инновационно-промышленные корпорации. Этот подход подтверждается накопленным мировым опытом [1].

Инвестиции в комплексное развитие регионов на базе таких территориально-производственных кластеров – это возможность для субъектов Российской Федерации создать условия для модернизации региональных экономик и развить конкурентоспособные на глобальном рынке экономические кластеры. Использование этого механизма позволяет привлечь в региональные бизнес-проекты частные инвестиции, и государственное финансирование в развитие сопутствующей инфраструктуры. Развитие кластера осуществляется на условиях государственно-частного партнерства (ГЧП).

В зависимости от размера промышленного кластера инвестирование будет осуществляться на различных уровнях муниципальном, региональном или государственном. Первые два уровня будут обеспечивать инвестирование из бюджета региона либо муниципального образования. Когда кластер достаточно больших размеров, и рассматривается на государственном уровне, его инвестирование может проходить за счет средств Инвестиционного фонда Российской Федерации. Процедура рассмотрения проектов создания кластеров проходит три основных этапа:

1) отбор проектов создания, проводимый Министерством экономического развития и торговли Российской Федерации в установленном порядке; в состав инвестиционной комиссии, создаваемой Министерством для проведения отбора инвестиционных проектов, включаются представители заинтересованных федеральных министерств; положение об инвестиционной комиссии и регламент ее работы утверждаются Министерством экономического развития и торговли Российской Федерации;

2) формирование Правительственной комиссией по инвестиционным проектам, имеющим общегосударственное значение, перечня инвестиционных проектов из числа отобранных Министерством экономического развития и торговли Российской Федерации

инвестиционных проектов; положение о Правительственной комиссии и ее состав утверждаются Правительством Российской Федерации;

3) утверждение проектов на заседании Правительства Российской Федерации.

Предоставление государственной поддержки может осуществляться в следующих формах:

- софинансирование на договорных условиях инвестиционного проекта с оформлением прав собственности Российской Федерации, включая финансирование расходов на управление инвестиционным проектом, а также финансирование разработки проектной документации;

- направление средств в уставные капиталы юридических лиц;

- предоставление государственных гарантий Российской Федерации под инвестиционные проекты, а также иных предусмотренных бюджетным законодательством способов обеспечения обязательств, находящихся в компетенции Правительства Российской Федерации. Государственные гарантии предоставляются коммерческим организациям, участвующим в инвестиционном проекте в пользу кредитных организаций, включая кредитные организации с иностранными инвестициями.

Софинансирование и направление средств в уставные капиталы юридических лиц, осуществляется через предоставление коммерческими организациями, участвующими в реализации инвестиционного проекта, средств в размере не менее 25 % сметной стоимости инвестиционного проекта.

Размер государственных гарантий составляет до 60 % фактически предоставляемых кредиторами средств для реализации инвестиционного проекта. Государственные гарантии предоставляются на срок действия обязательств, принимаемых лицом, по обязательствам которого предоставляется государственная гарантия, но не более чем на 5 лет.

Объемы предоставления и исполнения государственных гарантий учитываются в бюджетных обязательствах по реализации инвестиционных проектов на соответствующий год. Размер, в котором предоставляемая государственная гарантия учитывается в бюджетных обязательствах по реализации инвестиционных проектов, определяется на основании анализа рисков инвестиционного проекта, проводимого инвестиционным консультантом, но не менее 30 % величины предоставляемой государственной гарантии. Методика оценки рисков инвестиционного проекта утверждается Министерством экономического развития и торговли Российской Федерации. Порядок предоставления государственных гарантий утверждается совместным приказом Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации и Министерства финансов Российской Федерации [3].

При отборе проектов формирования кластеров используются два типа критериев: качественные и количественные. К качественным критериям относится, в частности, национальная приоритетность.

В количественные критерии входят:

- общеэкономическая эффективность, которая выражается во вкладе промышленного кластера в прирост регионального и внутреннего валового продукта;

- бюджетная эффективность (рост налоговых поступлений);
- финансовая эффективность (внутренняя норма доходности, сроки окупаемости, индекс окупаемости инвестиций).

Количественные критерии утверждаются совместным приказом Минэкономразвития и [Минфина](#).

Во-вторых, частный бизнес так же является субъектом взаимодействия, частные инвестиции - инвестиции, образуемые из средств частных, корпоративных предприятий и организаций, входящих в состав промышленного кластера.

Наиболее приемлемый вид инвестирования промышленных кластеров это комплексное инвестирование, то есть привлечение как государственных, так и частных финансовых средств. Такое государственно-частное партнерство призванное обеспечить увеличение частных инвестиций в приоритетные сферы и отрасли экономики через систему государственной инвестиционной политики. Создание промышленных кластеров это возможность для субъектов Российской Федерации создать условия для модернизации региональных экономик. При этом государство получает возможность увеличить эффективность государственных инвестиций за счет привлечения частных инвестиций и управленческого опыта частного сектора, а бизнес – государственную поддержку (финансовую или административную) в реализации собственных проектов.

Из всего выше сказано можно сделать следующие выводы о направлениях совершенствования инвестирования средств в промышленные кластеры в РФ:

- необходимо в рамках стратегических прогнозов возродить научно-прогнозное обоснование Комплексной программы научно-технического прогресса и ее социально-экономических результатов на 25-30 лет, а также разработку инвестиционной Генеральной схемы развития и размещения производительных сил на 15-20 лет, обеспечивающих сбалансированное развитие науки, инноваций, труда, привлечение ресурсов, частных и иностранных инвестиций.

- сформировать российскую экономику с механизмами государственно-частного управления, как взаимосвязанную кластерную инновационно-инвестиционную систему, способную развивать инновационные циклы и коммерциализировать результаты инновационной деятельности, обеспечивать модернизацию основного капитала, накопление интеллектуального потенциала, производство конкурентоспособных машин, оборудования, товаров и услуг.

- обеспечивать приоритетное финансирование и стимулирование фундаментальных и прикладных наук, выделяя для их развития не менее 4-5% ВВП. Осуществлять экономическое стимулирование государством проведения НИОКР с помощью налоговой и амортизационной политики;

- интенсивно развивать венчурное предпринимательство и малые инновационные предприятия, в том числе путем организации государственно-частных региональных венчурных фондов, формирования некоммерческих венчурных ассоциаций по консалтинговому и юридическому обслуживанию венчурного предпринимательства.

## ЛИТЕРАТУРА

- 1) Проект Концепции социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года. М.: МЭРТ РФ. Сайт: [mineconomy.gov.ru](http://mineconomy.gov.ru), март 2007.
- 2) Портер М. Международная конкуренция. - М.: Международные отношения, 1993. – 254 с.
- 3) Положение об инвестиционном фонде Российской Федерации (в ред. Постановления Правительства РФ от 25.04.2006 N 239, с изм., внесенными Постановлениями Правительства РФ от 09.08.2006 N 476, от 24.08.2006 N 516)